Obraz zawierający tekst, zrzut ekranu, Czcionka, design

Opis wygenerowany automatycznie

#### Jesteśmy prężnie rozwijającą się polską firmą o zasięgu ogólnokrajowym. Współpracujemy z ponad 5 000 praktyk stomatologicznych w Polsce. Jesteśmy autoryzowanym dystrybutorem wierteł stomatologicznych Dumont Instruments & Co i narzędzi AR Instrumed GmbH. W naszej ofercie znajdują się również szwajcarskie wiertła stomatologiczne Edenta oraz niemieckie instrumenty polerujące EVE. Stawiamy na: - współpracę opartą o solidne, merytoryczne podstawy, - realizację indywidualnych potrzeb lekarzy stomatologów, - bezpośredni kontakt z przedstawicielami we wszystkich regionach Polski, - możliwość wyboru wierteł, narzędzi i gumek ze wzorników prezentowanych podczas spotkań (oferta ponad 2000 wierteł, ponad 2000 narzędzi oraz 190 rodzajów gumek stomatologicznych). Naszym celem jest realny współudział w budowaniu wysokiego standardu i jakości opieki stomatologicznej w Polsce.

**OFERTA DO WZIĘCIA OD ZARAZ!!!**

**PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY ds. STOMATOLOGII**

Woj. Wielkopolskie/częściowo lubuskie

**Preferowane miejsce zamieszkania: Poznań i najbliższa okolica**

Twój zakres obowiązków

– Sprzedaż – realizacja ilościowych i jakościowych celów i zadań wyznaczonych na podległym terenie  
  
– Nawiązywanie i utrzymywanie obustronnie satysfakcjonujących relacji z Klientami, wsparcie merytoryczne dla Klientów.  
  
– Prowadzenie prezentacji i szkoleń z oferowanych produktów  
  
– Przygotowywanie rozwiązań produktowych zaspokajających potrzeby klientów  
  
– Raportowanie swojej aktywności według ustalonych procedur

Nasze wymagania

-znajomość podstawowych technik sprzedaży  
  
– Bardzo dobra organizacja pracy  
  
– Samodzielność  
  
– Uczciwość

-łatwość nawiązywania kontaktów

-silna motywacja wewnętrzna  
  
– Czynne prawo jazdy kategorii B

Oferujemy

– Ciekawą i wymagającą dużej samodzielności pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie  
  
– System wynagrodzenia (podstawa wynagrodzenia + prowizja za cele sprzedażowe i jakościowe)  
  
– Szkolenia merytoryczne i wsparcie Zespołu.  
  
– Wynagrodzenie powiązane z osiągnięciami.  
  
– Samochód służbowy  
  
– Narzędzia pracy: tablet i telefon  
  
– Pakiet benefitów, m.in.: prywatna opieka medyczna Allianz, ubezpieczenie na życie oraz karta BENEFIT MultiSport.

- Zatrudnienie w formule B2B

 WYŚLIJ SWOJE CV NA ADRES:  
[M.WOJTAS@DENTALID.PL](mailto:M.WOJTAS@DENTALID.PL)